Российская компания, официальный дистрибьютор электронных компонентов ведущих брендов приглашает на вакансию

Business Development Manager

- Продвижение продукции вверенного направления среди постоянных клиентов компании
- Общение с клиентами на уровне ЛПР
- Поиск перспективных проектов, сопровождение проектов (закладывание компонентов в проекты клиентов,
работа с базой проектов)

- Осуществление технической поддержки клиентов (решение технических проблем, консультации по возможности применения продуктов)
- Подбор компонентов по характеристикам, подбор аналогов
- Консультирование менеджеров отдела продаж
- Поддержание и развитие отношений с производителями
- Участие в выставках

Требования:

- Высшее образование, техническое будет преимуществом (радиотехника, радиоэлектроника, телекоммуникации и др.)
- Опыт работы от 3-х лет на аналогичной позиции или на позиции product-manager
- Знание современной элементной базы

- Английский язык – уровень не ниже Intermediate (переписка,переговоры, чтение технической документации)
- Коммуникабельность, проактивность, нацеленность на результат

Компенсационный пакет:

- Заработная плата: оклад + бонус, обсуждается индивидуально с успешными кандидатами
- График работы: 5/2
- Возможность профессионального развития
- Компенсация мобильной связи

Дополнительная информация по вакансии: Сушкова Екатерина sushkova@reconsa.ru