

Российская компания, является одним из лидеров на российском рынке дистрибуции электронных компонентов. Компания работает по прямым соглашениям с производителями компонентов. Штат компании 140 человек, более 20 лет на рынке

Менеджер по продажам электронных компонентов (г. Москва)

Обязанности:

- Проводить переговоры с клиентами, развитие существующей базы клиентов
- Поиск, привлечение новых клиентов
- Подготовка и заключение договоров на поставку продукции компании
- Проводить мероприятия, направленные на поддержание долгосрочной лояльности клиентов
- Командировки (в среднем 30%)

Требования:

- Высшее образование, техническое образование будет преимуществом
- Опыт работы в области продаж электроники/микроэлектроники/ дистрибуции электронных компонентов
- Опыт на рынке ВПК желателен
- Активность, коммуникабельность, нацеленность на результат

Условия:

- Белая заработная плата: обсуждается с каждым кандидатом индивидуально (оклад + премии)
- Официальное оформление по трудовому договору, оплата всех командировочных расходов
- График 5/2 с 9:00 до 17:00
- Комфортный офис, ст.м. Международная

Дополнительная информация по вакансии: Сушкова Екатерина sushkova@reconsa.ru