

Крупная российская компания - поставщик электронных компонентов ведущих производителей, приглашает кандидатов на вакансию

Менеджер проектных продаж

Обязанности:

- Поиск новых проектов, поиск клиента/продукта
- Внедрение компонентной базы из дистрибьюторского портфеля, продвижение новых продуктов
- Анализ проблемных точек проектов и обеспечение поиска возможных решений
- Разработка и анализ различных сценариев реализации проектов
- Ведение переговоров с ЛПР
- Заключение договоров, сопровождение сделок, контроль отгрузки
- Посещение тематических выставок, командировки

Требования:

- Высшее образование (техническое будет преимуществом)

- Опыт работы в сфере продаж электронных компонентов или оборудования - от 2-х лет
- Хорошее знание рынка электронных компонентов, знание современной элементной базы будет преимуществом
- Опыт проектных продаж
- Готовность к командировкам по РФ и СНГ
- Активность, инициативность, нацеленность на результат

Компенсационный пакет:

- Зарботная плата: оклад (обсуждается индивидуально с успешными кандидатами)
- + бонусы
- Компенсация мобильной связи
 - График работы: пн-пт, 10:00-18:30

Дополнительная информация по вакансии: Сушкова Екатерина sushkova@reconsa.ru
и